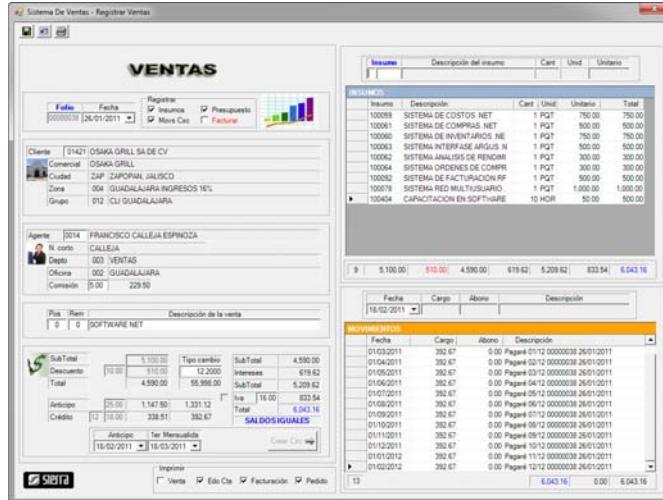


NUEVO SISTEMA DE VENTAS

El sistema de **Ventas**, es una herramienta de control interno en **Sierra**, que se utiliza para registrar las ventas. Esto tiene como objetivo el tener información de ventas, cuentas por cobrar y comisiones. Es un sistema **Erp**, totalmente integrado a los demás sistemas sierra, de una manera local o vía Internet.



- **Tiene interfase con los sistemas de Facturación, Presupuestos, y Cuentas por Cobrar.**
 - **Facturación.**- Se obtiene la información del cliente. Recibe el presupuesto de venta.
 - **Presupuestos.**- Crea presupuesto de venta.
 - **Cuentas por Cobrar.**- Crea estado de cuenta.
- **Este sistema está supervisado por el Sistema de Seguridad Sierra.**

PROCESO: Al registrar la venta se genera:

- Documento de venta.
- Estado de cuenta para Cuentas por Cobrar.
- Pedido para ordenar y surtir los productos.
- Presupuesto.
- Se notifica a facturación.
- Comisión para el agente.
- **Se pueden ver en pantalla, o imprimirse.**
- **Puede imprimir en cualquier modelo de impresora.**
- **Puede exportar los informes a Microsoft Excel, Microsoft Word, Adobe Acrobat, y texto.**
- Clave de acceso restringido.

□ Forma de operación:

1. Indicar fecha de la venta
2. Indicar número de cliente.
3. Al asignar al cliente, se exhibe.
 - a. Clic derecho para consultar clientes
 - b. Se conecta al Servidor SQLSierra.
4. Indicar número de agente.
 - a. Clic derecho para consultar agentes.
 - b. Exhibe nombre, Departamento y oficina
5. Descripción de la venta
 - a. Pos, remotos y descripción.
6. Indicar Subtotal. El sistema el cálculo.
 - a. Porcentaje de descuento
 - b. Anticipo
 - c. Meses de crédito y porcentaje de interés.
 - d. Fechas de anticipo y 1er mensualidad
7. Capturar insumos ordenados.
8. Crear documentos en Cuentas por cobrar.
9. Al terminar la llamada, de clic en  para grabar e imprimir. El sistema crea la venta, el estado de cuenta y el pedido.

