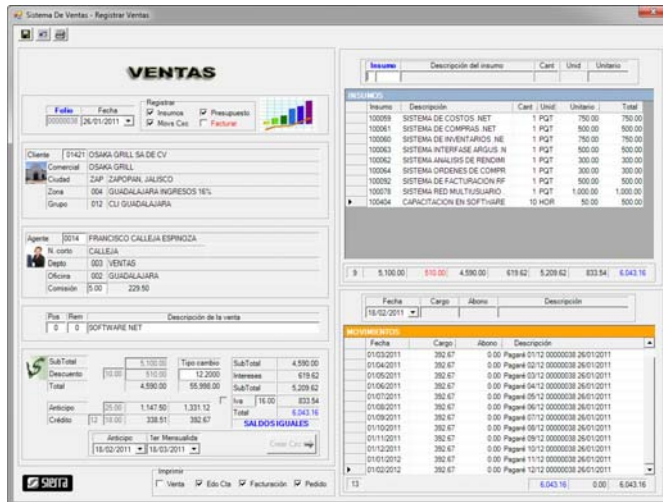





## NUEVO SISTEMA DE VENTAS

El sistema de **Ventas**, es una herramienta de control interno en **Sierra**, que se utiliza para registrar las ventas. Esto tiene como objetivo el tener información de ventas, cuentas por cobrar y comisiones. Es un sistema **Erp**, totalmente integrado a los demás sistemas sierra, de una manera local o vía Internet.



### Forma de operación:

- Indicar fecha de la venta
- Indicar número de cliente.
  - Clic derecho para consultar clientes
  - Se conecta al Servidor SQLSierra.
- Al asignar al cliente, se exhibe.
  - Nombre Fiscal y Comercial.
  - Ciudad, Zona y Grupo.
- Indicar número de agente.
  - Clic derecho para consultar agentes.
  - Exhibe nombre, Departamento y oficina
- Descripción de la venta
  - Pos, remotos y descripción.
- Indicar Subtotal. El sistema el cálculo.
  - Porcentaje de descuento
  - Anticipo
  - Meses de crédito y porcentaje de interés.
  - Fechas de anticipo y 1er mensualidad
- Capturar insumos ordenados.
- Crear documentos en Cuentas por cobrar.
- Al terminar la llamada, de clic en  para grabar e imprimir. El sistema crea la venta, el estado de cuenta y el pedido.

### Tiene interfase con los sistemas de Facturación, Presupuestos, y Cuentas por Cobrar.

- Facturación.-** Se obtiene la información del cliente. Recibe el presupuesto de venta.
- Presupuestos.-** Crea presupuesto de venta.
- Cuentas por Cobrar.-** Crea estado de cuenta.

### Este sistema está supervisado por el Sistema de Seguridad Sierra.

### PROCESO: Al registrar la venta se genera:

- Documento de venta.
  - Estado de cuenta para Cuentas por Cobrar.
  - Pedido para ordenar y surtir los productos.
  - Presupuesto.
  - Se notifica a facturación.
  - Comisión para el agente.
- 
- Se pueden ver en pantalla, o imprimirse.
  - Puede imprimir en cualquier modelo de impresora.
  - Puede exportar los informes a Microsoft Excel, Microsoft Word, Adobe Acrobat, y texto.
  - Clave de acceso restringido.

