

## Fidelización de clientes

Al ofrecer incentivos y recompensas exclusivas, los clientes se sentirán motivados a regresar y a elegir tu **restaurante** una y otra vez.

Esto no solo aumenta los ingresos, sino que también fortalece la relación con los clientes, convirtiéndolos en embajadores de tu restaurante.

## Incremento de la frecuencia de visita

# PROGRAMA DE RECOMPENSAS



## Aumento del ticket promedio

Se incentiva a los clientes a gastar más en cada visita para alcanzar niveles superiores de recompensas.

## Diferenciación de la competencia

Al ofrecer beneficios exclusivos a tus clientes, creas un factor diferenciador que los motiva a elegir tu restaurante sobre otros.



Solicita hoy mismo una demostración de nuestro Software para Puntos y Recompensas